

DIE KUNST, MEHRWERTE ZU SCHAFFEN: Der DAL Geschäftsbericht 2016 ist da!

- Gutes Geschäftsjahr des Spezialisten für assetbasierte Finanzierungslösungen
- Neugeschäftsvolumen mit 1,432 Mrd. Euro 16 % über Vorjahr – Wachstum in allen Geschäftsbereichen
- Neuer Standort bietet Möglichkeiten für exzellentes, kundenorientiertes Arbeiten
- Online-Version unter <https://geschaeftsbericht.dal.de>

Mainz, 22. Juni 2017

Maßgeschneiderte Lösungen für individuelle Herausforderungen - das ist das Leistungsversprechen der DAL an ihre Kunden. Und mit der Zusammenlegung der bisher getrennten Standorte hat das Unternehmen die Möglichkeiten für exzellentes, kundenorientiertes Arbeiten nochmals ausgebaut.

Wie arbeitet die Finanz-Manufaktur in Mainz und welche „Handwerker“ und Teams stehen dahinter? Das illustriert der aktuelle DAL Geschäftsbericht 2016, am 22. Juni 2017 vom DAL Aufsichtsrat verabschiedet wurde und in dem die DAL auf ein gutes Geschäftsjahr zurückblickt: Das Neugeschäftsvolumen lag bei 1,432 Mrd. Euro – das sind 16 Prozent mehr als im Vorjahr. Auch bei den Erträgen aus dem Neugeschäft konnte sich die DAL um über 20 Prozent im Vergleich zu 2015 steigern.

Hierzu haben alle Bereiche beigetragen: Das Segment Transport und Logistik konnte das bereits sehr erfolgreiche Jahr 2015 nochmal deutlich übertreffen und die Stellung als führender Asset-Finance-Anbieter für Investitionsvorhaben, u.a. im Schienenverkehr, nochmals ausbauen.

Das Geschäftsfeld Energie hat sich in

2016 gut behauptet und konnte das Neugeschäft um 9 Prozent gegenüber dem Vorjahr steigern. Die Nähe zu den Sparkassen und damit zu den regionalen Versorgern und Stadtwerken bietet hervorragende Rahmenbedingungen, um die lokal sehr unterschiedlichen Aktivitäten im Rahmen der Energiewende eng begleiten zu können.

Im Geschäftsfeld Immobilien konnte das Neugeschäftsvolumen leicht gesteigert werden. Erfreulich: Erneut hat die DAL interessante Dauerinvestoren als Neukunden gewinnen können. Die DAL Bautec hat ihre erfolgreiche Entwicklung fortgesetzt und ihr Honorarvolumen um rund 20 Prozent gegenüber dem Vorjahr gesteigert - neben gewerblichen Kunden setzen insbesondere Sparkassen zunehmend auf das umfangreiche Know-how.

Last but not least: Im Bereich Vorratsvermögen, wo die DAL passgenaue Modelle zur Optimierung des Finanzierungs- und Liquiditätsmanagements anbietet, konnten weitere Abschlüsse getätigt werden - ein Geschäftsansatz, den die DAL weiter ausbauen wird.

In das laufende Jahr 2017 blickt die DAL zuversichtlich: „Mit einem stabilen

Immobiliengeschäft, das wir mit weiteren Services ausbauen möchten, und den Zukunftsmärkten Energie, Infrastruktur und Versorgung sowie Transport und Logistik sehen wir uns sehr gut aufgestellt. Mit der Zusammenlegung unserer beiden Standorte haben wir die Voraussetzung für exzellentes, kundenorientiertes Arbeiten geschaffen“, so die DAL Geschäftsführung.

Die DAL Deutsche Anlagen-Leasing GmbH

& Co. KG bietet als Teil der Sparkassen-Finanzgruppe individuelle assetbasierte Finanzierungslösungen nach Maß in den Bereichen Energie, Transport/Logistik und Immobilien. Mit einem begleiteten Transaktionsvolumen von über 1,4 Mrd. EUR pro Jahr gehört das Unternehmen zu einem der führenden Strukturierer und Arrangeure bei der Realisierung von Infrastrukturvorhaben in Deutschland.

Pressekontakt: Michael Schorling

m.schorling@dal.de
+ 49 6131 804-1100
DAL Deutsche Anlagen-Leasing GmbH & Co. KG
Emy-Roeder-Straße 2
55129 Mainz
Info@dal.de | www.dal.de



DIE KUNST, MEHRWERTE ZU SCHAFFEN: Der DAL Geschäftsbericht 2016 ist da!

Quelle: DAL Deutsche Anlagen-Leasing. Lizenzfreier Abdruck. Wir bitten um Quellenangabe.

Download hier: <https://www.dal.de/de/presse/pressemitteilungen/fotos-gb-2016>



BU 0: Alle erforderlichen Kräfte für den gemeinsamen Erfolg bündeln: ein Blick ins Foyer des Neubaus der DAL und zugleich Titel des Geschäftsberichtes 2016 symbolisiert das Selbstverständnis der Deutschen Anlagen-Leasing.



BU 1 (Markus Strehle): „Um exzellente Manufakturarbeit zu realisieren, ist eine sehr enge Zusammenarbeit unserer Fachleute notwendig. Detaillierte Abstimmungen von rechtlichen, steuerlichen, vertraglichen und ggf. bautechnischen Aspekten sind Voraussetzung, um in jedem Projekt maximale Genauigkeit, Sorgfalt und Zuverlässigkeit zu erzielen. So können wir gewährleisten, Ihnen eine Lösung auf höchstem Qualitätsniveau zu bieten, die Ihren Bedürfnissen und Anforderungen gerecht wird. Mit dem Umzug in unseren Neubau haben wir dieses enge Zusammenspiel unserer Fachabteilungen nochmals verstärkt. Die Kommunikation funktioniert reibungslos und in Verbindung mit den kürzeren Wegen kommen wir noch schneller zu besseren Ergebnissen.“



BU3: Deal-Team: Perfekt abgestimmt auf individuelle Bedürfnisse und von höchster handwerklicher Wertigkeit: Lösungen der DAL Deal-Teams.



BU 4: Detaillierte Abstimmungen von rechtlichen, steuerlichen, vertraglichen und ggf. bautechnischen Aspekten sind Voraussetzung, um in jedem Projekt maximale Genauigkeit, Sorgfalt und Zuverlässigkeit zu erzielen.